**沅江荣信建材有限公司**

**关于沅江市巴南湖采区钎杆砂石销售方案**

**一、巴南湖采区概况**

2023年9月湖南省水利厅以湘水发（2023)16号文印发了《湖南省湘资沅澧干流及洞庭湖河道采砂规划（2023~2027年）》（以下简称《规划》)，巴南湖采区为规划的可采区之一，位于益阳市沅江市境内。采区分为2段，规划可采区面积2.85平方公里，规划期采砂控制总量4630万吨，控制开采高程为﹣5m。规划明确采砂船功率在5000KW以内，采砂船数在8艘以内，同时开采船舶不应超过5艘。

**二、原钎杆砂石客户情况**

2022年6月公司签订两家钎杆砂石销售客户，截止2025年7月13日两家钎杆砂石销售客户共计剩余河砂预付款余额699298.48万元。

|  |
| --- |
| **原钎杆砂石客户河砂余额统计表** |
| 时间：2025年7月13日 单位：元 |
| **序号** | **客户类型** | **结算客户** | **余额** |
|
| 1 | 钎杆客户 | 长沙市国控贸易有限公司（原：长沙市砂石产业有限责任公司） | 697888.50 |
| 2 | 钎杆客户 | 湖北盛源通建材有限公司（原：华航沅江物流供应链有限公司） | 1409.98 |
| **合计** | 699298.48 |

**三、钎杆砂石销售方案**

目前，巴南湖采区钎杆采砂工程船5艘，钎杆工程船采挖砂石应优先钎杆砂石销售客户承销。现砂石市场行情低迷，为减轻客户资金成本，增加公司营业收入，针对巴南湖采区钎杆工程船受载船舶安全生产要求及市场销售需求，计划巴南湖采区钎杆工程船所采砂石实行小客户销售模式，预引进2家小型销售客户，预付款金额100万元整。同时，制定相对应的小客户砂石销售价格，并对其余额进行不定期的统计核算，货款低于20万元时，必须补足100万元预付款。

销售客户必须在规定时间内交纳报名保证金100万元（公告发布之前交款、未足额交款、截止时之后交款以及第三方交款均视为无效），并携带公司营业执照原件至沅江荣信建材有限公司市场销售部初审报备，以报名保证金足额到账的先后顺序确定入选客户。入选客户在规定的时间内与我公司签订销售合同后，报名保证金自动转为预付款，否则取消此次入选资格，空出的名额采用递补的办法确定，未入选客户报名保证金将在7个工作日内无息退还。

**四、钎杆砂石客户配量**

巴南湖采区河砂与卵石比例约为6:4，公司根据砂石市场行情及报档受载情况，实行计划配载政策时，钎杆砂石销售客户必须按相应比例配载河砂和卵石运力，钎杆砂石销售客户每轮的配载量将根据钎杆工程船生产与砂石销售的实际情况另行决定。

**五、客户排挡受载模式**

1、我公司市场销售部对钎杆砂石销售客户进行计划配载政策时，沅江晓日公司安全生产部根据市场销售部提供的计划配载报档船舶调配上档受载，运输船受载完毕后到短时停靠区进行量方后发航，客户不得选时段、选砂石、选工程船；

2、我公司对钎杆砂石销售客户按顺序轮流进行配载，对当轮没有完成配载的转接到第二天继续受载；

3、由于船运受载方式的特殊情况，我公司将不定期对钎杆砂石销售客户计划配船数进行核算，钎杆砂石销售客户每月必须完成本月实际轮次的计划配船数；

4、我公司将秉承公开、公平、公正的原则进行排档受载，所有排档顺序将全部公开在采区排挡电子显示屏上，销售客户如有疑虑可直接反应到我公司市场销售部或相关部门，公司将严肃认真的对待销售客户反应的情况，并及时的给予回复。

**六、有关制度及政策事项**

1、销售客户必须严格执行我公司生产、调度、销售等有关管理制度或办法，确保运营高效、有序、安全；

2、在实行计划配载政策时，销售客户每月必须完成本月实际轮次的砂石计划配船数，如若未能达标，我公司将在下月减少其每轮相应砂石计划配船数2船（河砂1船，卵石1船），减少的砂石计划配船数为连续累加制，当月达标后，下月即可恢复其上月相应砂石计划配船数；

3、销售客户在特殊期（市场低迷期、枯水期等）未实行计划配载政策时，因其支持采区生产可在计划配载时期按上一特殊期的实际受载比列进行适当增配。

**七、本方案最终解释权归沅江荣信建材有限公司**